

Kannuksen kauppapuutarha kurkut nauttivat bioenergialla tuotetusta lämmöstä

Jos Aleksi Hauhtoselta olisi nuorena kysytty, ryhtyykö hän jatkamaan vanhempiensa yritystä, olisi vastaus ollut jyrkkä ei. - - Olin aina varma, että tähän hommaan en ryhdy. Vuodet maailmalla muissa hommissa muuttivat kuitenkin mieleni, tunnustaa Aleksi Hauhtonen. - Kotiseutu ja vanhempien liiketoiminta alkoivat vaikuttaa järkevältä ja mahdolliselta vaihtoehdolta. Niinpä ryhdyin kasvihuoneviljelijäksi vastoin kaikkia omia ennakkoluulojani.

Kannuksen kauppapuutarhan isäntä Aleksi Hauhtonen viljelee nyt kolmatta vuotta kurkkua ja ruukkusalaattia kuudessa kasvihuoneessaan. - Meillä tehtiin omistajanvaihdos vuonna 2010, jolloin tulin enemmistöosakkaaksi vanhempieni omistamaan yritykseen, kertoo kolmikymppinen Aleksi Hauhtonen. - Yritys on perustettu jo vuonna 1977. Kasvihuoneet on uudistettu Eino-isän aikana 2000-luvun alussa.

- Kasvihuoneviljely on yhä haasteellisempaa Suomen talvessa. Suurimmat kustannuserät syntyvät kasvihuoneiden valaistuksesta ja lämmityksestä. - Lämmitettävää pinta-alaa on 8500 m², huokaisee Aleksi. Hauhtosen Kauppapuutarha oli pitkään lämmittänyt kasvihuoneitaan raskaalla polttoöljyllä. - Meillä oli kaksi raskasöljykattilaa, joista 2,5 megawatin oli käytössä talvisin, ja puolta pienempi kesäisin. Lämmitysjärjestelmä oli kuitenkin teknisesti aikansa elänyt, ja jatkuvasti nouseva öljyn hinta pakotti miettimään vaihtoehtoisia lämmitysratkaisuja. - Meillä kului öljylämmityksen aikana viimeisenä vuonna lämmitykseen yli 250 000 euroa, muistelee Aleksi Hauhtonen.

- Kävimme tutustumassa kotimaisen polttoaineen laitoksiin muilla puutarhoilla. - Haketta ja turvetta on meidän alueeltamme saatavilla hyvin, joten se oli luonnollinen ratkaisu. Jonkin verran jouduimme miettimään eri laitevalmistajien välillä, mutta muilta puutarhoilta saadut käyttäjäkokemukset ratkaisivat valinnan Biofiren eduksi. - Järjestelmä on helppo ja huoleton käyttää, voin valvoa järjestelmän toimintaa kotoa tietokoneelta ja kännykältä. Toki käyn tarkastamassa lämpökeskuksessa päivittäin, että kaikki on kunnossa, kertoo Hauhtonen.

Vaikka päätös järjestelmän vaihtamisesta oli sinänsä helppo ja ainoa mahdollinen, prosessi uuteen järjestelmään siirtymiseksi oli pitkä. - Hain investointitukea ELY-keskukselta. Se on oma prosessinsa, joka vie luonnollisesti oman aikansa. Ilman tukea investointi olisi ollut liian mittava. Uusi lämpöjärjestelmä vaati myös lämpökeskuksen rakennuslupineen.

- Nyt uusi järjestelmä on ollut käytössä reilun vuoden. Lämmityskustannukset olivat kuluneena vuonna noin 70 000 euroa, kun palaturve ostetaan lähituottajalta. Säästö on siis merkittävä, tietää Aleksi Hauhtonen, ja ilman tätä ratkaisua yritystoimintamme olisi loppunut ennemmin tai myöhemmin.

Hauhtoselle taloudellisten säästöjen lisäksi tärkeää on myös tuotteiden puhtaus ja tuotantoprosessin ympäristöystävällisyys. Seuraava mietinnän paikka on sähkö ja valaistus. Tällä hetkellä jopa kolmannes liikevaihdosta kuluu sähkөөn. - Vuosittain kulutamme 7,5 GWh, josta suurin osa kuluu valaistukseen. Realistisina vaihtoehtoina on tulevaisuudessa tuottaa sähkö itse, vaikkapa tuulivoimalla, tai vaihtaa nykyiset suurpainenatriumvalaisimet led-valaisimiin, pohtii Aleksi Hauhtonen. Ympäristö otetaan huomioon kasvien kastelussa ja tuholaisien torjunnassa. - Tuholaisia torjutaan petopunkeilla, ilman kemiallisia torjunta-aineita. Kastelu hoidetaan nykyisin vettä kierrättäen ja lannoitteiden käyttöä optimoiden.